## ituinte nao inibiu invest

As empresas privadas, segundo pesquisa do GLOBO, não esperaram pelas decisões da Assembléia Constituinte para formular seus planos e continuam tocando seus projetos de investimento. Se, no começo do ano, muitos apontavam as discussões da nova Carta como um dos fatores responsáveis pelo desaquecimento da economia, agora que se encerraram as votações em Brasília — afirmam que a inflação é o maior entrave a seus projetos.

Os empresários confirmam investimentos em curso e mostram que não faltam planos. Mas incerteza é a palavra mais usada pelos que estão reticentes com relação a novos investimentos. Eles creditam à inflação boa parte do conservadorismo de suas empresas e dizem que os projetos são feitos levando em consideração exclusivamente o mercado, e não as decisões da Consti-

Ouvidos em dezembro do ano passado pelo GLOBO, diversos empresários afirmavam que novas plantas somente seriam projetadas com o término da Constituinte e com a renegociação da dívida externa. As perspectivas para 1988, naquele momento, não eram muito positivas, mas eles acreditavam que o ano não poderia ser pior do que o de 1987, apesar de apontarem a possibilidade de o País cair na hiperinflação.

Não acredito em crescimento de investimentos com uma inflação mensal em torno dos 20% -

Venâncio Velloso, Presidente do Grupo CB

Nossos planos são quinquenais e envolvem sempre mais deUS\$ 400 milhões

Rolf Lochner, Presidente da Bayer do Brasil

A produção vai crescer embora a nova Carta não favoreça investimentos, pois discrimina o capital estrangeiro e amplia a reserva de mercado Félix de Bulhões, Presidente da White Martins

Mesmo com menos indefinições, a certeza do modelo econômico ainda não existe

Luiz Antônio Couceiro, Presidente da EBC

Desde de que os juros começaram a subir, paramos de tomar empréstimos nos bancos

Arthur Sendas, Presidente do Grupo Sendas

Nossa intenção é aumentar a produção. Mas tudo depende do custo das conquistas aprovadas

Albano Franco, Presidente da CNI

Estamos repondo a metade da diferença entre a URP e a inflação desde o início do ano. Pretendemos manter esta política

Carlos Augusto Rodrigues de Carvalho, Presidente do Conselho da Conpart

O ideal é o preço de mercado. Não gostamos de controle, mas se for exigido não haverá outro jeito

José Mindlin, Presidente da Metal Leve

## COMO ESTÁ SENDO PROGRAMADA A VIDA DAS EMPRESAS DEPOIS DA CONSTITUINTE

EMPRESÁRIO	A partir de agora sua empresa pretende aumentar a produção?	Planeja novos investimentos? Com que fontes de recurzos?	Val dirigir a produção mais para o mercado interno ou para a ex- portação?	Pretende aumentar o salário real?	Qual é o nivel de endividamento da empresa?	Qual é a politica de preços que pretende seguir?
Hélio Paulo Ferraz, Presidente da Companhia Comercio e Navegação, Estaleiro Maué (construção naval)	Temos perspectiva de fechar contrato para a construção de embarcações para a Petrobrás, para dois armadores privados e para exportação.	Sim. Estamos operando hoje com 40% de nossa capacidade instalada e pretendemos operar com 70%, o que significará um aumento de 80% sobre a produção atual. Programamos investir US\$ 6 milhões (C2\$ 1.8 bilhão) em instalações e tecnologia. Ainda não equacionamos com que fontes de recursos vamos investir.	Para os dois mercados, interno e externo.	Vamos seguir a política do co- verno.	Nosso patrimônio líquido é de US\$ 4,3 bilhões (CZ\$ 1,32 trilhão) e o endividamento de US\$ 2,5 bilhões (CZ\$ 772,3 bilhões), ou 58% do patrimônio.	Vamos seguir a politica de preço que o governo determinar.
élix de Bulhões, Presidente da White lartins (gases industriais)	Os investimentos da White Mar- tins atenderão à necessidade do mercado independentemente das resoluções da nova Carta.	A produção crescerá de acordo com o mercado, muito embora a Constituição não favoreça os novos investimentos uma vez que ela discrimina o capital estraingeiro e amplia a reserva de mercado. Vamos investir com dois terços de recursos próprios e um terço de mercado de capitais.	Nossa linha de produção é volta- da basicamente para o mercado interno mas acredito que a pro- dução voltada para o mercado externo tenderá a se ampliar mais do que a voltada para o mercado interno.	Nossa política salarial sempre esteve à frente das exigências da lei. Nós sempre pagamos além dos acordos e acima da URP Vamos manter essa linha.	O nível de endividamento da empresa é baixo, da ordem de 8% da relação divida/patrimônio líquido.	A política será a de cobrança d preços reais de modo a refletir custo real e remuneração do ca pital investido nos produtos qu não são cipados. Os produto controlados pelo CIP obedecer as restrições do governo.
arios Augusto Rodrígues Carvalho, residente do Conselho de Adminis- ração da Conpart (informática)	Pretendemos aumentar a produ- ção em uma taxa real de 10%. Esta é uma taxa modesta, por- que o crescimento anual da Conpart è de 40%, na média. Optamos por uma decisão con- servadora tendo em vista a in- certeza da economia.	A Conpart acaba de encerrar um ciclo de investimentos de dois anos, período em que investimos US\$ 3 milhões (CZ\$ 926,76 milhões). Nos próximos seis meses vamos ponderar se o ritmo será mantido ou acelerado. Vamos analisar ainda a aplicaição das novas regras. Se decidirmos investir vamos combinar, como já temos feito, recursos próprios com financiamentos governamentais. A relação è de 50%.	A Conpart pretende, nos próximos quatro anos, dirigir 20% de sua produção para o mercado externo. Este esforço de exportação começou este ano e esperamos colher os primeiros frutos no Leste e no Mercado Comum Europeu em 1989.	Desde o início deste ano esta- mos repondo a metade da dife- rença entre a URP e a inflação, automaticamente, nos reajustes mensais. É uma liberalidade da empresa. Se a URP, por exem- plo, for 25% e a inflação 30%, reajustamos os salários em 27,5%. Pretendemos continuar com esta política no ano que vem.	O nivel de endividamento aumentou em tunção dos financiamentos obtidos neste ciclo de investimentos que encerramos agora. A relação é 50% de capital próprio e 50% de capital de terceiros, com juros favorecidos, entre 8% e 12%, na média.	Vamos seguir a política de pr cos do setor de informática. Pri tendemos melhorar a produtil d a d e , m a s d e c i d i m o acompanhar o indice setorial xado pela Associação Brasilei da Indústria de Computadores Periféricos (Abicomp) para 198
arios Alberto Turnang, Diretor da Di- iponto (informática)	Minha empresa pretende au- mentar a produção. Não sei se extamamente devido às defini- ções da Constituinte, mas talvez por uma previsivel mudança do comportamento da clientela. Nossa expectativa é aumentar em 30% nossa capacidade pro- dutiva.	Ainda é muito cedo para plane- jar investimentos em função das novas regras estabelecidas na Constituição. Não sabemos ainda precisar novos investimentos. Vamos avaliar melhor a situa- ção. Temos várias iontes de re- cursos, alêm de recursos pro- prios: as linhas de financiamento do BNDES, Finame, enfim, esta- mos avaliando.	Em 1989 estaremos voltados pa- ra o mercado interno, mas pre- tendemos dirigir parte de nossa produção para outros mercados, o que não vai acontecer antes de dois anos. Este foi um ano de consolidação. Trabalhamos na racionalização da produção e consequente redução de custos. Só depois poderemos pensar em exportar.	Procuramos minimizar as perdas salariais de nossos 730 funcioná- rios, concedendo mensalmente antecipação sobre dissidios futu- ros. Reajustamos salários pela URP e mais um percentual da diferença entre a URP e a infla- ção.	Nosso nivel de endividamente com instituições financeiras é baixo. O endividamento de curto e longo prazo é hoje inferior ao nosso faturamento mensal, de 2 2 0 m i 1 OTNs (CZ\$526.253.200.00).	A redução dos custos de prod ção, em consequência da raci nalização da empresa, será r passada aos clientes, po avaliações semestrais.
ulz Antônio Couceiro, Presidente da BC (informática)	Reduzimos o número de indefini- ções mas a certeza do modelo econômico ainda não existe. As regras do jogo ainda não estão claras. Não pretendemos au- mentar nossa produção. Esta- mos trabalhando em projetos de novos produtos. O aumento da produção será definido pela de- manda do mercado, que está reagindo. Mas lentamente.	Vamos investir nos novos proje- tos. Até o final deste ano tere- mos investido 150 mil OTNs (CZ\$ 358.809.000,00). Não contabiliza- mos ainda os investimentos para o ano que vem. Este ano traba- lhamos com recursos próprios e advindos da Finep. No ano que vem ainda não definimos.	Nossa produção é destinada ao mercado interno.	Aumentamos o salário real dos funcionários em março, na ordem de 40%, e tornamos a reajustar em mais 40% em setembro. Nossa idéia é manter esta política, porque, por menos não temos condições de operar, na medida em que a URP está defasada.	Nosso endividamento com ban- cos é baixissimo, graças a Deusi Com fornecedores e contas a re- ceber de clientes é maior porque a inadimpléncia é grande. O en- dividamento com contas a rece- ber é superior ao com contas a pagar, da ordem de 60%. A idéia é controlar ao máximo, manter enxuto este endivida- mento, sem admitir nem demitir pessoal.	Hoje temos uma briga forte do OTN contra a OTN fiscal. Pratic mos preços em OTN, mas com empresa montadora de equip mentos, somos pressionados polos fornecedores, que já etão tribalhando com a OTN fiscal Poderemos ser empurrados para a OTN fiscal.
tudolf Hohn, Presidente da IBM Bra- il (informática)	Pretendemos aumentar a produ- ção para atender ao crescimento vegetativo do mercado brasileiro de informática. Não temos esti- mativa precisa, mas o aumento deve girar entre 10% e 15%.	Sim, estamos investindo, inclusi- ve na produção do computador IBM 3090 na Fábrica Sumaré, em Campinas, Este ano investi- mos US\$ 80 milhões (CZ\$ 24,713 bilhões), aproximadamente, e devernos manter este ritmo. Re- cursos pròprios e de terceiros (bancos).	Não promoveremos nenhuma mudança, em termos proporcionais. Hoje, 60% da produção da IBM na Fábrica Sumaré são destinados ao mercado externo e pretendemos continuar assim.	Nossa política salarial é a do mercado. O que o mercado fizer nós vamos fazer.	Nosso endividamento é o nor- mal, aceitável no mercado.	Vamos manter nossa marger atualizando os preços em funçã dos custos.
Arthur Sendas, Presidente do Grupo iendas (supermercado)	Vamos apenas seguir os investi- mentos programados este ano, que ficarão em US\$ 17 milhões (CZ\$ 5,251 bilhões) e correspon- dem basicamente à inauguração, em outubro, da primeira loja em São Paulo, e reformas e moder- nização de lojas no Río. De ja- neiro a agosto deste ano tivemos uma queda de vendas de 13% em relação ao mesmo periodo do ano passado.	Não, porque é preciso haver maior equilibrio na economia. Fazemos investimentos com recursos próprios. Há três anos, desde que os juros começaram a subir, paramos de tomar empréstimos junto aos bancos.	A Sendas Trading é responsável por 3% do faturamento bruto do Grupo. Assim. o maior peso dos investimos fica com os negócios realizados no País.	Em agosto, demos 10% acima da URP, mas este mês voltamos ao indice de salário oficial. E por ora não pensamos em dar novo aumento acima da URP.	Nenhum	As mudanças na Constituição re presentam um custo adicional d 1,5%, que terá que ser repassa do
Venâncio Velloso. Vice-Presidente do Grupo Casas da Banha (supermerca- do)	No varejo, continuaremos a investir na modernização e adaptação de lojas, e na área da indústria, na instalação da Conservas Colombo do Nordeste, a mais nova coligada do Grupo, no Vale do São Francisco. Nos primeiros oito meses deste ano registramos uma queda de vendas de 7.6% em relação a igual período de 1987.	Não. E nem acredito que possa haver crescimento de investimentos com uma inflação mensal em torno dos 20%. Nos próximos doze meses deveremos investir US\$ 29 milhões (CZ\$ 8,95 bilhões). Recursos próprios e, no caso da Colombo do Nordeste, com 50% do valor do projeto, que é de US\$ 18 milhões (CZ\$ 5,56 bilhões), financiado pelo Fundo de Investimento do Nordeste.	Este ano, esperamos que a CB Trading tenha um peso entre 4% a 5% no faturamento bruto do Grupo, o que representa um crescimento de 20% na área. Mas os maiores investimentos continuam no Pais.	Não	Temos um endividamento finan- ceiro que corresponde a 13,3% do patrimônio líquido do Grupo.	Já inclusive pedimos ao Gove no aumento da margem de luci nos produtos com preço de vi rejo controlado pela Sunab. C aumentos de custos precisa ser repassados.
Manoel Octavio Pereira Lopes, Dire- or-Presidente da Standard Eletrônica indústria eletro-eletrônica)	Independente do que tosse aprovado pela Constituinte, decidimos manter a nossa política de investimentos. A empresa foi comprada em setembro de 1986 e hoje 61% das ações ordinárias estão em mãos da Reserva Participações S/A. Em meados de 1987, iniciamos investimentos da ordem de US\$ 12 milhões (CZ\$ 3,707 bilhões) que só serão completados em 1989. No longo prazo, o objetivo da empresa é vender ações, conquistando novos acionistas.	Nosso principal cliente é o Governo, através do sistema Eletrobrés, que absorve 85% da produção. Cerca de 5% do nosso faturamento é proveniente de exportações de equipamentos de eletro-mecânicos e central pública teletônica. Vendemos principalmente para Argentina e México.	Temos 3.000 funcionários. Nos últimos dois anos, a estimativa é de que conseguimos aumentar em até 25% os ganhos salariais dos empregados em relação ao que prevê a legislação trabalhista.	Estamos capitalizados e temos um patrimônio líquido contábil da ordem de US\$ 30 milhões (CZ\$ 9.267 bilhões). A previsão é de aumentar o faturamento em 20% este ano. Em 1987, o nosso lucro líquido, a valores de dezembro, foi de CZ\$ 250 milhões (CZ\$ 77,23 bilhões).	Os preços da empresa são ne- gociados diretamente com o Go- verno ou acertados mediante concorrência. Nossos reajustes são feitos praticamente até o dia do pagamento e isso cria uma tremenda dificuldade gerencial por cutpa dessa inflação de 20%.	
remando Adolpho Ribelro Sandroni, Diretor da Norquisa-Nordeste Quimi- za S/A (petroquimica)	Sim. Estamos, inclusive, em fase de finalização de investimentos para a fabricação de matérias-primas para a indústria de resinas, óleos, colas e adesivos. Entre 1986 e 1989, teremos inaugurado oito novas fábricas em diversos pontos do Pais.	Como os investimentos na indústria química são de médio e longo prazo, a Constituinte não influi nos planos para as 20 coligadas da Norquisa. Nas novas fábricas, esperamos investir US\$ 250 milhões (CZ\$ 77,230 bihões) até o ano que vem. Além disso, há programas de investimentos de US\$ 800 milhões (CZ\$ 245,136 bilhões) em ampliação e diversificação da Copene, outros US\$ 400 milhões (CZ\$ 18,535 bilhões) na Coperbo e Alcoquímica. Tradicionalmente, as fontes de recursos das empresas—como da indústria química, em geral — estão divididas em 50% de recursos próprios e 50% de terceiros, incluindo aqui os financiamentos do BNDES, do Finor e da Finep.	Estamos investindo, principal- mente, para abastecer o merca- do interno, que absorve 80% da produção. O restante é exporta- do para países como o Japão, EUA e Europa em geral.	O aumento do salário dos quase 5.000 funcionários das empresas é uma decisão dos sócios, dos grupos e também, é claro, da própria política do Governo. O que procuramos fazer é manter os quadros de pessoal e fazer treinamentos.	O endividamento da holding Norquisa é praticamente zero e eu diria que o endividamento das coligadas depende, fundamentalmente, do estágio de seus investimentos. Quando uma empresa está sendo criada, suas dividas são, no máximo, 50% do seu patrimônio.	A política de preços das noss: empresas é definida pelo Gove no, já que os preços da indústr química são controlados pe Cip.
Roberto Prisco Ramos, Diretor Finan- zeiro do Grupo Montreal Empreendi- nentos (petróleo, engenharia, infor- nática, prestação de serviços e igropecuária)	Não prevemos incrementar as atividades neste ano nem em 1989; porque o mercado continua retraido com baixos investimentos nas áreas de petróleo e de engenharia. O que inibe os investimentos no Pais é a inflação, pois ninguém deixou de investir por causa da Constituinte.	O grupo investiu, nos últimos cinco anos, US\$ 10 milhões (CZ\$ 3,089 bilhões) anuais, e investirá US\$ 6 milhões (CZ\$ 1,85 bilhão) neste ano, e prevemos manter esse nivel em 1989. Com a retração das atividades petroliferas no Pais, em função da redução dos investimentos da Petrobrás, devemos atuar mais na área de prestação de serviços. Cerca de 50% dos investimestos são feitos com recursos próprios e os restantes são realizados com a obtenção de recursos através das linhas tradicionais de financiamentos.	Aproximadamente, 70% dos negócios são voltados para o mercado interno, e o restante para o externo onde o grupo pretende incrementar suas atividades com a recente abertura de um escritório em Portugal. A empresa que quiser crescer terá que se voltar para o exterior, se internacionalizar.	A empresa negocia com diver- sos sindicatos de categorias di- ferentes, com dissidios em vá- rias épocas do ano. Em geral, o Grupo sempre busca antecipar o aumento salarial previsto no dis- sidio tuturo. Esta é uma torma de conceder aumento real aos tun- cionários em relação à categoria dos mesmos.	Metade do capital do grupo é próprio e os 50% restantes são de terceiros. Dos recursos totais, 30% se referem a endividamento bancário.	O grupo tenciona manter a ma política de preços, corr os preços de forma a que fino patarnar da inflação e isso não deteriorar o fatur; e to real.
José Carlos Araújo, Diretor Executivo e maior acionista do Grupo Parana- panema Minerações (mineração, me- lalurgia e construção)	Sim. O objetivo não é só aumentar a produção, mas também diversificar as atividades, principalmente na área de minerais mais nobres de grande utilização nas próximas decadas, como o zircônio, nióbio, tântalo e xeniotina.	Nos próximos meses vamos investir US\$ 40 milhões (25 12,35 bilhões). O mais novo projeto é a associação com a Comissão Nacional de Energia Nuclear (Cnen), para o desenvolvimento conjunto de toda tecnologia do ciclo do zircônio, de utilização na área industrial e nuclear. Há interesse também em comprar a Nuclemon, subsidiária da extinta Nuclebrás, e participar da Urânio do Brasil, subsidiária da extinta Nucleares do Brasil, que desenvolverá as atividades de mineração de urânio. O Grupo só utiliza recursos próprios.	A Paranapanema é a maior produtora de estanho do Brasil, com uma extração de 25 mil toneladas anuais, 15% do mercado mundial. Cerca de 85% da produção é voltada para o mercado externo. Neste ano as exportações atingirão US\$ 160 milhões (CZ\$ 49,42 bilhões). Como a empresa produz materiais mais nobres, seu principal mercado são os paises desenvolvidos.	Temos concedido aumentos reais aos seis mil funcionários. A média de salários dos 1300 funcionários que trabalham na mina em Pitinga, a 200 quiliómetros de Manaus é de US\$ 160 (CZ\$ 50 mil) mensais, além da companhia dar residência, escola, assistência médica e arcar com despesas de energia. A média dos salários do grupo é de US\$ 500 (CZ\$ 156 mil) mensais.	Nenhum.	Como a maior parte da prodição é voltada ao mercado exte no, são adotados os preços il ternacionais dos produtos.
Albano Franco, Diretor Superinten- dente da holding Usina São José do Pinheiro S.A. e Presidente da Confe- deração Nacional da Indústria (açúcar e álcool e indústria têxtil)	Pretendemos ampliar a produ- ção das empresas agora que as regras do jogo foram definidas na nova Constituição. Mas esse crescimento vai ser adequado às restrições impostas pelo novo texto no que se refere à conces- são de beneficios sociais, que deverão representar custo adi- cional de aproximadamente 20% nas folhas de pagamento das empresass.	Serão feitos novos investimentos para garantir a ampliação da produção. Os novos investimen- tos serão financiados parte com recursos próprios e parte com recursos obtidos junto a órgãos oficiais.	Não deveremos alterar a atual direção da produção, que se divide entre os mercados externo e interno.	Algumas categorias profissionais já recebem, atualmente, reajus- tes salariais acima da inflação.	Sem resposta	Adotaremos a política de preço estabelecida pelo Governo par os produtos controlados pe Conselho Interministerial de Pr cos (CIP). Para os produtos librados do controle, seguiremo as leis de mercado.
Abillo Diniz, Vice-Presidente do Gru- po Pão de Açucar (supermercado)	O esforço é para ampliar as ven- das de toda a rede no Pais.	Temos investimentos programa- dos de US\$ 60 milhões (CZ\$ 18.53 bilhões) para os próximos 12 meses, com recursos pró-	O grupo dirige as vendas mais para o mercado interno, com suas 570 lojas em 18 Estados.	Os salários são reajustados de acordo com o mercado.	O endividamento está sob controle e a empresa capitalizada.	Seguiremos a política de prec determinada pela Secretaria E pecial de Abastecimewnto e Pr cos, juntamente com a tivre co
José Mindlin, Presidente da Metal Leve (auto-peças)	A Metal Leve ampliará sua pro- dução de bronzinas e pistões para atendimento do mercado interno e exportação.	prios.  Programamos investimentos novos de US\$ 25 milhões a US\$ 28 milhões a CZ\$ 8.64 bilhões) em i989, sendo que além deles, mais US\$ 3 milhões (CZ\$ 926.79 milhões) para o novo Centro de Pesquisa e Desenvolvimento de Produtos. A Metal Leve sempre aplica recursos	A empresa é tradicional exporta- dora, principalmente para o mer- cado americano. É feito um mix nas vendas, mas sempre com a maior parte da produção ficando internamente.	A Metal Leve, na questão sala- rial, sempre apresenta salários considerados bons e para seus técnicos busca apresentar os melhores do mercado.	A Metal Leve se mantém sem- pre capitalizada, com baixo endi- vidamento.	corrência.  O ideal é sempre seguir o pre- do mercado, da livre concorrê- cia. Não gostamos de preci- controlados, mas se assim fi exigido, não haverá outro jeito
Jacy Mendonça, Diretor de Relações Industriais da Autolatina (indústria au- tornobilistica)	A Autolatina pretende aumentar sua produção, e os planos são claros nesse sentido.	próprios.  Os novos investimentos previstos para o prazo de 5 anos são de US\$ 1.3 bilhão (CZ\$ 401,59 bilhões), que incluem desde lançamentos de novos automóveis como a expansão de produção. Recorreremos a recursos provenientes de conversão de divida, recursos próprios e empréstimos.	A produção da Autolatina tanto é dirigida para exportação, cerca de 25% a 30%, como para o mercado interno, de 75% a 70%.	O salário do metalúrgico da in- dústria automobilistica geralmen- te é melhor do que o de outros setores industriais.	O nivel de endividamento está sob controle, sendo reduzido com as conversões de divida.	A política que se espera seguir a da liberdade de preços, se maiores problemas, com os cu tos de produção sendo norma mente repassados ao preço fin dos produtos.
Roll Lochner, Presidente da Câmara de Comércio e Industria Brasil-Ale- manha e Presidente da Bayer do Brasil (indústria farmacêutica) A Ba- yer está sempre buscando aumento de produção, tanto para atender o mercado interno como para exportar.		Não paramos de investir no Bra- sil, principalmente no pólo de Belford Roxo, no Rio, e investi- mos com recursos rigorosamen- te próprios, com planos quinque- nais, que envolvem sempre mais de US\$ 400 milhões (CZ 123,57 bilhões).	Sempre há uma preferência pelo mercado interno.	Procuramos pagar o melhor para os nossos funcionários.	Práticamente inexiste endivida- mento.	Praticaremos a política de predeterminada, com preferênci pelo prática da liberdade de pricos.