

Produtores desconhecem outras opções de crédito

**BANCO DO BRASIL
INFORMA QUE APENAS
5% DOS PRODUTORES
UTILIZAM FORMAS
MAIS MODERNAS QUE
O CRÉDITO OFICIAL**

Apenas 5% dos produtores rurais do Distrito Federal e do Entorno utilizam formas mais modernas que o crédito oficial para finciar e comercializar suas safras. A Cédula do Produto Rural (CPR, o portal Balcão do Banco do Brasil (BB) e os leilões eletrônicos ainda não são muito procurados pelo agricultor do Centro-Oeste.

O superintendente regional do BB para o DF e Entorno, Rubem Hansen, quer mudar esta realidade. Há 50 dias no cargo, ele pretende profissionalizar a área de obtenção de recursos para o produtor. Para isso, tem visitado associações e sindicatos rurais,

apresentando as oportunidades de negócios. "O produtor rural é muito tradicional e teme partir para coisas novas", acredita.

Com muita conversa e com treinamento dos funcionários do banco ligados à área rural, Hansen acredita que será possível reduzir a procura pelo crédito oficial. Nossos funcionários serão treinados para informar aos produtores todas as opções existentes nesta área, apresentar custos e vantagens", diz. "A partir daí o produtor decide."

Com a CPR, afirma Hansen, o agricultor elimina pelo menos um risco da produção, que é o da oscilação de preços. O agricultor recebe pelo produto, o que não acontece com o crédito de custeio.

RENATO ARAÚJO



**"O produtor rural
é muito tradicional e
teme partir para
coisas novas"**

Rubem Hansen,
Superintendente
regional do BB

Com a CPR ele terá que se preocupar apenas com o clima e as pragas.

Pelo portal Balcão do BB (WWW.bb.com.br) é possível adquirir insumos agrícolas por meio da internet. O interessado especifica o produto que pretende comprar e aguarda pela melhor oferta de preço. O negócio é concretizado já atrelado ao financiamento.

No leilão eletrônico, por sua vez, é estabelecido um preço mínimo, que garanta os ganhos do produtor. A comercialização, dessa forma, pode ser colocada em 29 bolsas em todo o País, sem qualquer custo para o interessado. Basta apenas que ele seja cliente do banco, procure uma agência que trabalhe com agronegócios.

**A AGROINDÚSTRIA é uma das
saídas para o produtor rural
conseguir aumentar seus
rendimentos na propriedade.
Há linhas de crédito para isso**

**PRODUTOR do DF e Entorno,
segundo o Banco do Brasil,
fica muito preso aos créditos
oficiais e tem medo de se
aventurar em novos negócios**

RENATO ALVES

