Acordo f

R\$ 50 mil. A Redecard vai cobrar 3,70% ao mês, mas sem limite de recebimento. Com os juros de mercado girando em torno de 8% ao mês, isso significa que o comerciante vai poder parcelar suas vendas e receber adiantado, pagando menos da metade da taxa mensal praticada.

Com isso, os pequenos e médios lojistas vão poder repassar o benefício ao consumidor na forma de prazos e promoções. "Sabemos que isso não é grande coisa perto dos problemas que o comércio vem enfrentando, mas pelo menos estamos tentando levantar o astral para o fim de ano", avalia Sérgio Koffes, presidente da Fecomércio. A expectativa é que as vendas se igualem ao Natal do ano passado.

Para Francisco Medeiros Braun, diretor superintendente do cartão BRB S.A., diminuir a taxa de juros não é nenhum sacrifício. "É uma estratégia de marketing e a nossa meta é atrair entre 300 e 400 novas lojas para trabalhar com o nosso cartão", define. E acrescenta: "Dependendo da política econômica vigente, pode até ser que a iniciativa se repita nos próximos anos".

VALÉRIA FEITOZA

Repórter do Jornal de Brasília

Comércio poderá antecipar ganho de vendas com cartão a juros menores

Consumidor deverá ser beneficiado com dilatação de prazos e promoções

uem está pensando em sair hoje para antecipar as compras de Natal usando cartão de crédito deve esperar. A partir da próxima semana, as lojas do Distrito Federal devem começar a fazer promoções especiais para vendas com cartão. Tudo graças a um acordo entre a Federação do Comércio do DF, o Banco de Brasília e a administradora de cartões Redecard.

Pelo acordo, até o dia 31 de dezembro, os comerciantes poderão pedir antecipação do recebimento das vendas com cartão a juros menores. No caso do cartão BRB/Visa, a taxa é de 2,99% ao mês, para um limite de