

# Consumidor já pode comprar da indústria

A retração nas vendas e o medo dos juros de financiamentos por parte dos consumidores fizeram a indústria de eletroeletrônicos criar uma nova alternativa de compra, que agora chega ao DF. O grupo Multibrás (dono da Brastemp e da Cônsul) e a brasileira TDT Representações estão oferecendo a "Compra Programada", pelo qual pode-se adquirir eletrodomésticos direto da fábrica em 12 vezes

sem juros, com vantagens como seguro contra perda de emprego.

A estratégia do Multibrás — já aplicada em 17 estados brasileiros — visa a aquecer as vendas em tempos recessivos, com o apelo da inexistência de juros nos planos e preços competitivos. De acordo com o diretor comercial da TDT, Ivan de Souza e Silva, os preços dos fogões, geladeiras, aparelhos de som e outros produtos são afixados a partir de uma média

de preços cobrados por lojas em todas as regiões do País.

## **Condomínios**

"O consumidor até pode achar preços à vista mais baratos que o nosso, mas em prestações de doze meses somos imbatíveis", garantiu o diretor. Os vendedores da TDT estão fazendo incursões em condomínios, órgãos públicos, empresas e associações para divulgar o sistema e efetuar vendas.

Entre as vantagens do consumidor na "Compra Programada", além da inexistência de juros (o valor do produto é simplesmente dividido em 12 vezes), estão a entrega sem custos (frete) e o seguro contra desemprego (o cliente tem garantias se perder o emprego e conseguir comprovar). Para produtos da linha marrom, como TVs, som e videocassetes, a entrega acontece depois de seis parcelas quitadas. (R.L.)