

## COMÉRCIO

# Carros mais baratos no fim do ano animam consumidor

Promoções e 13º salário ajudam na compra de um zero quilômetro

GUSTAVO DI ANGELLIS

**F**inal de ano é sempre uma época boa para consumidores e concessionárias de veículos. Com o 13º salário ajudando a compor o valor da entrada do tão sonhado carro novo, o cliente ganha poder de barganha e isso deixa a disputa entre as lojas mais acirrada. Uma oferece boas oportunidades de parcelamento, enquanto outras tentam atrair pelos brindes e promoções.

O diretor de vendas do Sindicato dos Concessionários e Distribuidores de Veículos Autorizados do DF (Sincodiv), Ricardo Lima, acredita nisso. "O momento econômico que vivemos é favorável. Houve uma queda na taxa de juros nos últimos meses que, junto com o 13º salário e as promoções de fim de ano, aumenta nossas expectativas com as vendas no setor", diz.

Com a chegada da linha 2005/2006, os modelos 2005/2005 ficaram com preço mais em conta. A Ford Ranger, por exemplo, sai a partir de R\$ 49,5 mil, 3% a menos que o modelo 2006. As concessionárias da marca oferecem financiamento em até 60 vezes com R\$ 1 mil de entrada e taxa de 1,78%. Quem também ainda tem modelos da linha 05/05 é a Bravesa. O Volkswagen Golf Generation sai por R\$ 50,5 mil, R\$ 3 mil a menos que o modelo recém-chegado. Na compra deste veículo, o cli-



Concessionárias e revendedoras do DF fazem promoções e vendem mais barato as últimas unidades dos modelo 2005/2005

ente tem a possibilidade de fazer seguro sem perfil, ou seja, sem aumento de preço por causa da idade. É possível economizar da mesma forma nas compras de um Santana ou um Polo Sedan. O primeiro sai por R\$ 42,5 mil e vem com motor 1.6 Total Fex, ar-condicionado, trio-elétrico e direção hidráulica. Já o Polo custa R\$ 46,5 mil e também vem completo. Esses preços representam um desconto de R\$ 2 mil em relação à nova linha.

Para quem gosta dos modelos da Fiat, a Bali está com a promoção "Plano Balão", que

lembra bastante o sistema de parcelas intermediárias usado na compra de imóveis ainda em construção. O Uno Flex básico custa R\$ 20,9 mil à vista, mas, com o plano, pode ser pago da seguinte forma: R\$ 3,5 mil de entrada, 42 parcelas de R\$ 398 com início em fevereiro de 2006 e quatro intermediárias de R\$ 2.620. A Jorlan, concessionária Chevrolet, não está com promoções específicas, mas garante parcelamento em 60 vezes sem entrada e com taxa de 1,7% ao mês.

#### Marca importada

Entre as marcas francesas,

a Citroën brinde com aparelho de DVD automotivo quem comprar qualquer modelo Picasso (completo ou básico). O pagamento pode ser feito sem entrada e em até 60 vezes, com início do pagamento só daqui a 90 dias. A taxa de juros fica entre 1,8% e 2,1%. Na Peugeot, o 307 1.6, que custa R\$ 50 mil, vem com freios ABS grátis. A marca do leãozinho também proporciona compra em 60 meses sem entrada. O valor dos juros não foi informado pela concessionária. Já para pagamento à vista, o modelo 206 sai a partir de R\$ 25,7 mil. Para concluir,

a Renault garante taxa de 0% para Clio 1.0 16V ou Scenic 1.6 Authentique. Esse benefício é válido somente para compra com 50% de entrada e parcelamento do restante em, no máximo, 18 meses.

A Welt Motors oferece toda a linha BMW 05/06 com o mesmo preço dos modelos 05/05. A taxa de juros fica em 1,56% e pode-se parcelar a compra em até 48 vezes, desde que se dê 50% de entrada. Na Honda, a taxa está menor: 0,99% para o Civic (entrada de 60% e parcelamento em 24 vezes). Como brinde, um ano de seguro grátis.

## Juros são o grande vilão

Na hora de financiar um veículo, é importante estar ciente de quanto vai se gastar em juros. A economista Vivian Cristina faz um alerta sobre as taxas aplicadas em parcelamentos. "As pessoas só pensam no que vão pagar hoje. Não se preocupam se, no final, terão gastado quase 50% a mais", explica. "Por isso, todos deveriam fazer um cursi-

nho básico de cálculo de juros e andar com uma calculadora no bolso. Assim, é possível saber quanto realmente o veículo vai custar", completa.

Veja exemplo do prejuízo que as taxas causam. O Fiat Uno Flex básico custa R\$ 20,9 mil à vista. No "Plano Balão" da Bali, no qual se paga R\$ 3,5 mil de entrada, 42 parcelas de R\$ 398 e quatro inter-

mediárias de R\$ 2.620, o gasto final é de R\$ 30.696. "Quando quitar a compra, o consumidor terá que, além do prejuízo de quase R\$ 10 mil, encarar uma desvalorização do veículo de quase quatro anos. Mas, se não fosse assim, muita gente jamais conseguiria comprar um carro ou até mesmo uma casa", afirma Vivian.

### O que o mercado oferece

#### Citroën

Picasso com DVD grátis  
Telefone 3403-2200

#### Honda

Civic com um ano de seguro grátis. Telefone (2102-0000)

#### Bali

Plano Balão garante prestações menores

Telefone (3362-6200)

#### Premier

Renault Clio e Scenic com taxa de 0%  
Telefone: 3961-1000

#### Champion

Peugeot 307 com freios ABS grátis  
Telefone: 3403-9000