Brasileiro reprime sonho de consumo

ANDREA DUNNINGHAM E LEDICE ARAUJO

O brasileiro está abrindo os olhos para os juros, a inadimplência e os preços, alguns mais altos que os cobrados na Europa e nos Estados Unidos. Endividado, apreensivo com o aumento das despesas e a possibilidade de demissão, o consumidor vem reprimindo os sonhos de viagens, casa própria e carros importados, apesar de os preços estarem baixando. Os relatórios das empresas retratam esta mudança de comportamento. Pesquisa da Boucinhas & Campos Auditores e Consultores realizada com grandes empresas de São Paulo, Rio e Minas constatou que 27% delas enfrentavam queda de vendas em janeiro. Em julho, o problema afetava 50% delas.

baixando. Os relatórios das empresas retratam esta mudança de comportamento. Pesquisa da Boucinhas & Campos Auditores e Consultores realizada com grandes empresas de São Paulo, Rio e Minas constatou que 27% delas enfrentavam queda de vendas em janeiro. Em julho, o problema afetava 50% delas.

O levantamento mostra também que a inadimplência disparou de 19%, no início do Real, para 37% em janeiro. Em julho, atingiu o patamar de 53%. Na tentativa de reativar as vendas, os empresários vêm reduzindo suas margens de lucro. De acordo com a Boucinhas, de janeiro para julho o percentual de fornecedores que aumentou seus preços caiu de 37% para 21%. Outro indicativo da desaceleração da economia é que, atualmente, 59% das empresas pesquisadas apresentam queda de lucro, índice bem acima dos 25% registrados no início do Real.

— As empresas vêm baixando os preços porque precisam vender. Mas o consumidor não está podendo aproveitar, por estar muito endividado e sem coragem para fazer novo crediário — explicou o diretor de consultoria financeira da Boucinhas, Luís Eduardo de Carvalho.

Nas concessionárias de automóveis, os vendedores confir

Eduardo de Carvalho.

Nas concessionárias de automóveis, os vendedores confirmam este comportamento. As vendas, que chegavam a 200 mil carros até março, caíram para 150 mil em julho. Os preços estão 27% mais baixos que os cobrados em 1994, mas o presidente da Federação Nacional das Revendedoras de Veículos, Sérgio Reze, só acredita na recuperação das vendas com a dilatação dos prazos dos consórcios. Além dos preços, os interessados devem tomar cuidado com os juros de 9% a 11% ao mês.

O mercado imobiliário tam-

ros de 9% a 11% ao mês.

O mercado imobiliário também está parado. O preço dos imóveis caiu, mas não há comprador. Segundo o presidente da Associação dos Dirigentes do Mercado Imobiliário, Fernando Wrobel, as construtoras já suspenderam os lançamentos. O setor convive com a falta de financiamentos e de dinheiro da população. Além disso, uma medida provisória do Governo proibiu a cobrança de resíduo inflacionário nas prestações, o que inviabilizou a construção.

— Quem compra à vista, con-

— Quem compra à vista, consegue descontos de até 10% ou 15%, mas isso é uma parcela muito pequena da população — disse ele.

Fenômeno parecido ocorre no setor de turismo. A suforia que

setor de turismo. A euforia que tomou conta do mercado no primeiro semestre do ano — os brasileiros que se esbaldaram em Cancún, Nova York e Canadá — já não existe mais. Antônio Carlos de Castro Neves, presidente da filial carioca da Associação Brasileira de Agências de Viagens, disse que em agosto as vendas caíram cerca de 5%. E uma pesquisa mostrou que 41% das agências estão com problemas de inadimplência. Já o setor de eletrodomésticos não registra recessão, mas desaquecimento, segundo Roberto Macedo, presidente da Eletros.